

門徒訓練概要

屬靈帶領基要
帶領指南

牧養基要

第六課：教會植堂週期

導論

本課程是門徒訓練概要裡牧養基要單元的一部分。本單元將有助於尚未接受訓練、正在作牧者的領袖，有助於尋找牧者的教會，以及有助於追求牧者角色的人。本單元會列出一個牧者在一個教會可能需要承擔的許多責任，以及會友應當預期他們的牧者做什麼。本課也包括了一些具體的挑戰，例如事奉不同的年齡層，以及教會增長方面的考慮。

對象

這一系列課程的物件是在信仰上邁向成熟，並渴望事奉神的信徒。對於鼓勵人服侍的教會領袖有裨益，也有助信徒認出自己的屬靈恩賜。

帶領指南是要說明組長預備課程，可同時和門徒訓練概要的其他材料一起結合運用。請訪問我們的網站 www.dechinese.org。



牧養基要

第六課：教會植堂週期

目的

本課考察教會植堂週期：開始一間教會、成長、植堂擴展神的國。植堂的方法和挑戰也有提及。

帶領指南

之前的課程考察屬靈成長與成熟的週期。每個人在基督裡重生後都是個嬰孩，然後在靈裡長大成熟，能夠跟別人分享福音。教會建立新會眾群，被稱為“植堂”。若你的教會已經這樣做，本課會很有幫助。若發展新會眾對你來說是新事物，以禱告尋求這是不是神想要你參與的。世界上的會眾都發現植堂很有好處，他們的勞苦也帶來美好的果子！若組員將會帶領教會，給他們植堂的異象可以復興教會群體。你可以邀請有植堂經驗的牧者分享，作為課堂的一部份。

導論

(選擇兩或三個問題)

- ❖ 你的教會有何歷史？成立多久？誰創立？他們來自什麼背景？
- ❖ 你發現什麼地區沒有教會或很少信徒？你去過那個地區嗎？若要在那裡成立教會，需要什麼先決條件？
- ❖ 據你的經驗，成功傳福音有何方法？怎樣量度成功？
- ❖ 作為信徒(教會)的群體一分子，對你的屬靈生命有何影響？本周你的教會群體如何祝福了你？



研讀

以下麵各點指導你的小組。

教導

- ❖ **植堂是什麼意思：**“植堂”這個字描述建立新的基督徒群體，以教會的形式聚會。可以是遙遠地方的宣教事工，也可以是目標地區佈道和門訓的結果，或者已建立的教會分出來的成果，目的是更好地完成大使命。
 - **植堂與生育：**植堂的象徵意思，是在地裡種植小種子，悉心照顧直到植物成長，能自行繁殖。另一個象徵意思，是“生育”教會，視新教會如已建立教會的“女兒”，提供支援和養育，直到群體長大，能照顧自己。
 - **植堂的目標：**最後，新教會應該自給自足，訓練門徒，並自行植堂。植堂通常牽涉向物件地區佈道，並把新信徒聚集在一處敬拜和教導。已建立的教會需要提供財政支援和技術人員。新信徒也需要接受門訓，好讓他們在靈裡成長。
 - **完成大使命：**植堂是傳福音和完成大使命的其中一個最成功的方法！單單傳福音只能促成緩慢的屬靈成長，除非接受的人能跟其他基督徒以有意義的方式連系。本課勾劃出植堂的基本原則，讓你可以看到神如何使用這個重要的事工來影響你身處世界角落的神的國度。
- ❖ **聖經中的植堂：**使徒保羅是新約中最偉大的宣教士。他在重要的城市建立教會，並觀察他們在信仰和結果子上成長。”植堂”這個詞，並沒有在聖經中出現，然而，我們可以看到，保羅和其他人都會在沒有教會的地方建立新的基督徒群體。
 - **教會的開始：**從使徒行傳 2，我們可以看到，在五旬節聖靈降臨到信徒中之後，很多人相信彼得所傳講的資訊，並詢問他們應該怎樣做。彼得回應他們，要悔改，相信，並受洗（使徒行傳 2:37-44）。當日，約有三千人相信並得救。他們聚集起來，委身接受門訓、學習與禱告。教會群體的開始，是由彼得的佈道傳講之後，神的奇妙大能傾倒出來達到的。
 - **從耶路撒冷來的使徒：**初代信徒位處耶路撒冷，由雅各做長老，還有其他人一起事奉。很多使徒到附近的城鎮和鄉村為新信徒施洗。洗禮是認信，也是加入信徒這個特定群體的標誌（使徒行傳 4:4；5:14-15）。
 - **保羅與同工：**使徒保羅一生中策動了很多教會（大部份學者認為最少有 14），都使用類同的方式。使徒行傳 13-14 描述了他怎樣做。
 - **差派：**（使徒行傳 13:2-3）通常，信徒由保羅代表，或接手差派他，也會為他祈禱和為事工禁食。這次，他與巴拿巴同去。
 - **往新的地區去：**（使徒行傳 13:4；羅馬書 15:20）保羅與同伴會去福音未曾到，以及沒有教會的地方



- **宣講聖經：**(使徒行傳 13:5, 13-41) 保羅到人們聚集的地方 (會堂)，並向他們宣講福音。有時，他與當地的神的僕人合作。機會來時，他就宣講福音。
 - **行神跡：**(使徒行傳 13:9-12；14:8-9) 保羅經常透過神跡，展示神的能力、真理、憐憫和愛。
 - **聚集信徒：**(使徒行傳 14:27-28) 保羅會召集新信徒，鼓勵，訓練，堅固他們的信心 (使徒行傳 14:22)。
 - **教導門徒：**(使徒行傳 13:42-43；14:1-3) 保羅教導跟隨他的人。有時，他會逗留一段長時間為新信徒進行門徒訓練。
- ❖ **植堂的原因：**開始新的教會看來是困難的任務，但是，記住，神的能力夠用，你並不孤單！教會就像不斷轉變的生物：出生、成長、也會死亡。試想想，保羅成立的教會現在都不復存在了！那些教會的人都植堂，新植堂的教會又會再植堂！人們會這樣批評植堂：
- 已經有太多教會。
 - 我們的教會太小，或者不足夠植堂。
 - 我們沒有足夠的領袖植堂。
 - 簡單的佈道不是已經足夠了嗎？

上面的回應展示了人們不理解神的工作方式，以及植堂會怎樣令教會得益。以下是我們為什麼要參與這個重要事工的幾個原因：

- **新教會增長更快：**就像所有生物，最先幾年會有最大的增長。教會在頭十年獲得最大的相信比率，之後通常較為平穩。基督教自然發展組的基施頓·施瓦茨檢視了 6 大洲 32 個國家的超過 1000 家教會。他發現 100 人的教會比巨型教會 (1000 人以上) 在傳福音的事工上有效 16 倍。
- **新教會接觸新信徒：**已建立的教會會有自己的傳統、習慣，也不容易改變。新信徒要融入，可能有困難。植堂教會非常吸引年輕人和新信徒。他們充滿精力，專注外展，並有嘗試新方法的彈性，能夠吸引新來賓。有些宗派的研究發現，新教會吸納的大部份新成員 (60-80%)，都是從沒有去教會的。而超過 10 年以上的教會，有 80-90% 的新成員都是從其他教會轉來的 (使徒行傳 29 的網路)。植堂的目的不是從其他教會吸引人，而是接觸迷羊。
- **新教會鼓勵新領導：**教會有長久建立的領導，新進領袖就只有很少或沒有機會實現領導。新的會眾沒有可倚賴的現存領導，必須信靠神，學習新技巧，並識別新的領袖。
- **新教會復興整個群體：**因為有效傳福音，植堂不但差派新信徒往自己的社區，也往同區的其他教會。因此，他們可以選擇適合自己風格和位置的教會。佈道策略和植堂經常增加附近教會的出席率。
- **新教會接觸未得之民：**世界上仍有地方是福音未曾到達 以及沒有教會的。我們必須在這些地方宣講福音和建立教會，因為神的國包含地球上每個種族、語言和國家。人們需要靠近家居的教會，好讓他們可以定時聚會。



❖ **植堂策略**：植堂的人有以下幾個策略：

1. **單獨宣教**：有些人受到呼召植堂，有時會跟家人搬到需要教會的特定地區。他們學習當地的語言、文化，然後開始傳福音。通常由一個對福音有興趣的人開始，之後是他的朋友和家用網路。單獨宣教可以由教會資助及差派，或者自行籌款。這種方式可以很困難和危險，但是有些人就是這樣植堂！
 2. **植堂隊**：教會識別地區對教會的需要，然後由會眾中差派團隊，並資助佈道事工。通常有預先周詳計畫的活動，團隊因著差派教會的支援、代禱和財政饋贈而得益。新教會由差派教會資助一段時間，直至領導建立，門訓進行，教會能自行運作。
 3. **教會生育**：教會可能決定在城市的另一區域生育新教會。要達此目的，會從會眾中差派數個家庭，成為建立新教會的核心。
- **策略步驟**：這三種植堂都必須有策略。集合信徒祈禱，研討，規劃策略會帶來更大的成功。以下步驟對很多植堂都有用。有些可能重疊。

植堂的策略步驟		
1	確立異象	決定你想做什麼和原因。為異象祈禱。求神指引異象和祝福計畫。
2	確認團隊	誰推行事工？他們要有什麼技術和恩賜？誰帶領團隊？
3	訓練團隊	訓練團隊佈道、門訓和教會增長。
4	確立目標	決定要達成什麼、進度和所需資源。確立專案和會議的日期和開始時間。
5	研究對象	學習對象社區的周邊或種族以及他們的特定需要。可能需要部份成員搬到該地區。需要聚會點嗎？教會活動在何處舉行？
6	製造聯繫	透過屬靈調查、滿足社區的實際需要以及建立友誼，在物件社區製造聯繫。
7	佈道	舉辦佈道項目、導賞聖經學習班、派福音單張，以及進到人們聚集的地方。經常滿足人們的實際需要是增加聯繫的好方法。應該是植堂隊的持續活動。
8	門訓	人們開始接受福音，就開始小組或一對一的門訓過程。
9	團契	部份人開始門訓，就可以聚集一起與團隊團契和敬拜。也是教會開始崇拜的時機。



任務：

問所有組員以下問題，請答案記錄在紙、黑板或其他視覺媒介上。

- 教會應該差派怎樣的人去單獨宣教旅程？他需要什麼技巧和恩賜？這個方法有何好處和壞處？
- 教會需要怎樣的人加入植堂隊？
(例如：考慮小企業老闆、恩賜教師、正面思想者、大有信心的人、禱告勇士、年輕人、甚至對現時教會至關重要的人，都有益於植堂隊！)
- 為何需要研究建立新教會的物件地區，並為植堂隊確立目標？

教導：

- ❖ **教會植堂週期**：地球上的所有生物都經歷生長週期。嬰兒相比成人有不同需要。新誕生的教會就像幼兒，仰賴母會的供應直到他能自給自足。那時，他就可以自行植堂！

教會植堂週期	
概念	母會進行早前提及的策略步驟。可能會面對反對、懷疑和恐懼。此時必須專注於禱告。他們需要決定何時和在哪裡植堂。
生育	這個步驟在首次公開崇拜舉行時達成，伴以洗禮。這應該是慶典，若是安全，可以宣傳公佈。
兒童期	新教會需要母會的支援才能成長。他們需要屬靈食物(教導)、指導(門訓)和財政支援，若購買或租用房產。植堂隊必須付上時間照顧新信徒和他們的屬靈成長。
青春期	這個時期讓年青的教會增加獨立性。植堂隊會識別有領導才能的人，並且訓練他們。他們會分派教會內不同範疇的領導，當不再需要時，就停止財政支持。教會現在要負起財政責任。
成人期	這個階段，教會達至成熟。可以自行管理，也不需要植堂隊的支援。他任命長老和牧者，智慧運用資源，有合一的異象，有佈道和門訓，穩定的聚會點，並能追求和達到自己的目標。(目標舉例：購買房產、營辦基督教學校、幼稚園或診所、配合社區需要、差派宣教士)
成為父母	週期繼續而女兒教會能夠自行植堂的階段。這教會經歷策略計畫步驟並且透過成為母會增長。

- ❖ **植堂風險**：就像教會的所有使命一樣，對神的國度有益處也有潛在危險。植堂時請留意以下的風險！
 - **避免用自己的形象植堂**：就如父母必須讓孩子自己成長，新堂不會和母會一模一樣！會有點相似，但是健康的教會有自己獨特的個性。我們必須小心，讓植堂反映神給予的個性，而不是純粹母會的複製品。



- **避免因為反抗而植堂：**有時教會內有負面的聲音，人們會因而想分裂出來。這是反抗——逃避教會的問題。是由破壞的關係和消極情緒引致的。結果是自覺比母會高人一等，並且與所有其他教會孤立的教會。這將引致危險的領導結構。
- **避免忽略門訓：**植堂是刺激的經歷，看起來成功，就令人想再次植堂。這是值得欣賞也可行的，但我們永不可忽略新信徒的門訓。只有福音訊息和聖經並不足夠。要成為健康的群體，他們需要照顧和導引，知道如何正當處理神的話，並以神的方式生活。
- **避免異象大於資源：**新教會通常缺乏資源（財政、房產、受訓領袖）。若異象比資源更大，將會導致壓力和沮喪。為所需的資源祈禱，並調適計畫，以能智慧運用神給予你的。你要有創意和信靠神。
- **避免植堂失敗：**有時植堂會失敗。因為委任了錯誤的人、領袖的個人失敗、植堂的資金不足、或者不能夠理解當地的屬靈需要和文化背景。若是如此，請由錯誤中學習。並不是每個佈道嘗試都會一次成功，植堂也如是。讓神從經驗中教導你，再嘗試吧！

探討

- ❖ 你留意到對於植堂有何批評？你認為這些批評合理嗎？為什麼？
- ❖ 開始植堂之前，你要留意什麼危機？植堂者的個人祈禱和順服神應該扮演什麼角色？
- ❖ 教會是否需要永遠保持活躍？教會在什麼情況下應該結束？
- ❖ 在基督教不受歡迎，以及基督徒因信仰受到迫害的地區植堂，要怎樣做？
- ❖ 你希望在什麼地區植堂？他們需要什麼？你怎樣成為把這個異象化為現實的一份子？

祈禱

以禱告結束本課。祈求教會繼續在地球的每個區域植堂，以致所有人都得聞耶穌基督的福音。祈求你的參與能有看到健康教會自行植堂的喜樂。祈求神差派工人收割，並且是大豐收。