

# 门徒训练+概要

属灵带领基要  
带领指南

## 牧养基要

### 第六课：教会植堂周期

#### 导论

本课程是门徒训练概要里牧养基要单元的一部分。本单元将有助于尚未接受训练、正在作牧者的领袖，有助于寻找牧者的教会，以及有助于追求牧者角色的人。本单元会列出一个牧者在一个教会可能需要承担的许多责任，以及会友应当预期他们的牧者做什么。本课也包括了一些具体的挑战，例如事奉不同的年龄层，以及教会增长方面的考虑。

#### 对象

这一系列课程的对象是在信仰上迈向成熟，并渴望事奉神的信徒。对于鼓励人服侍的教会领袖有裨益，也有助信徒认出自己的属灵恩赐。

带领指南是要帮助组长预备课程，可同时和门徒训练概要的其他材料一起结合运用。请访问我们的网站 [www.dechinese.org](http://www.dechinese.org)。

---

经文引用自中文圣经新标点和合本。允许使用。版权所有。

所有其他内容版权归©2019 加拿大环球广播所有，只要是为了传福音并且不对所使用的材料收费，可以自由使用。查看更多许可证详细信息，请访问 [www.discipleshipessentials.org/licensing](http://www.discipleshipessentials.org/licensing)。



# 牧养基要

## 第六课：教会植堂周期

### 目的

本课考察教会植堂周期：开始一间教会、成长、植堂扩展神的国。植堂的方法和挑战也有提及。

### 带领指南

之前的课程考察属灵成长与成熟的周期。每个人在基督里重生后都是个婴孩，然后在灵里长大成熟，能够跟别人分享福音。教会建立新会众群，被称为“植堂”。若你的教会已经这样做，本课会很有帮助。若发展新会众对你来说是新事物，以祷告寻求这是不是神想要你参与的。世界上的会众都发现植堂很有好处，他们的劳苦也带来美好的果子！若组员将会带领教会，给他们植堂的异象可以复兴教会群体。你可以邀请有植堂经验的牧者分享，作为课堂的一部份。

## 导论

(选择两或三个问题)

- ❖ 你的教会有何历史？成立多久？谁创立？他们来自什么背景？
- ❖ 你发现什么地区没有教会或很少信徒？你去过那个地区吗？若要在那里成立教会，需要什么先决条件？
- ❖ 据你的经验，成功传福音有何方法？怎样量度成功？
- ❖ 作为信徒(教会)的群体一分子，对你的属灵生命有何影响？本周你的教会群体如何祝福了你？



# 研读

以下面各点指导你的小组。

## 教导

- ❖ **植堂是什么意思：**“植堂”这个字描述建立新的基督徒群体，以教会的形式聚会。可以是遥远地方的宣教事工，也可以是目标地区布道和门训的结果，或者已建立的教会分出来的成果，目的是更好地完成大使命。
  - **植堂与生育：**植堂的象征意思，是在地里种植小种子，悉心照顾直到植物成长，能自行繁殖。另一个象征意思，是“生育”教会，视新教会如已建立教会的“女儿”，提供支持和养育，直到群体长大，能照顾自己。
  - **植堂的目标：**最后，新教会应该自给自足，训练门徒，并自行植堂。植堂通常牵涉向对象地区布道，并把新信徒聚集在一处敬拜和教导。已建立的教会需要提供财政支持和技术人员。新信徒也需要接受门训，好让他们在灵里成长。
  - **完成大使命：**植堂是传福音和完成大使命的其中一个最成功的方法！单单传福音只能促成缓慢的属灵成长，除非接受的人能跟其他基督徒以有意义的方式连系。本课勾划出植堂的基本原则，让你可以看到神如何使用这个重要的事工来影响你身处世界角落的神的国度。
- ❖ **圣经中的植堂：**使徒保罗是新约中最伟大的宣教士。他在重要的城市建立教会，并观察他们在信仰和结果子上成长。”植堂”这个词，并没有在圣经中出现，然而，我们可以看到，保罗和其他人都会在没有教会的地方建立新的基督徒群体。
  - **教会的开始：**从使徒行传 2，我们可以看到，在五旬节圣灵降临到信徒中之后，很多人相信彼得所传讲的信息，并询问他们应该怎样做。彼得回应他们，要悔改，相信，并受洗（使徒行传 2:37-44）。当日，约有三千人相信并得救。他们聚集起来，委身接受门训、学习与祷告。教会群体的开始，是由彼得的布道传讲之后，神的奇妙大能倾倒出来达到的。
  - **从耶路撒冷来的使徒：**初代信徒位处耶路撒冷，由雅各布做长老，还有其他人一起事奉。很多使徒到附近的城镇和乡村为新信徒施洗。洗礼是认信，也是加入信徒这个特定群体的标志（使徒行传 4:4；5:14-15）。
  - **保罗与同工：**使徒保罗一生中策动了很多人教会（大部份学者认为最少有 14），都使用类同的方式。使徒行传 13-14描述了他怎样做。
    - **差派：**（使徒行传 13:2-3）通常，信徒由保罗代表，或按手差派他，也会为他祈祷和为事工禁食。这次，他与巴拿巴同去。
    - **往新的地区去：**（使徒行传 13:4；罗马书 15:20）保罗与同伴会去福音未曾到，以及没有教会的地方



- **宣讲圣经：**（使徒行传 13:5, 13-41）保罗到人们聚集的地方（会堂），并向他们宣讲福音。有时，他与当地的神的仆人合作。机会来时，他就宣讲福音。
  - **行神迹：**（使徒行传 13:9-12； 14:8-9）保罗经常透过神迹，展示神的能力、真理、怜悯和爱。
  - **聚集信徒：**（使徒行传 14:27-28）保罗会召集新信徒，鼓励，训练，坚固他们的信心（使徒行传 14:22）。
  - **教导门徒：**（使徒行传 13:42-43； 14:1-3）保罗教导跟随他的人。有时，他会逗留一段长时间为新信徒进行门徒训练。
- ❖ **植堂的原因：**开始新的教会看来是困难的任务，但是，记住，神的能力够用，你并不孤单！教会就像不断转变的生物：出生、成长、也会死亡。试想想，保罗成立的教会现在都不复存在了！那些教会的人都植堂，新植堂的教会又会再植堂！人们会这样批评植堂：
- 已经有太多教会。
  - 我们的教会太小，或者不够植堂。
  - 我们没有足够的领袖植堂。
  - 简单的布道不是已经足够了吗？

上面的回应展示了人们不理解神的工作方式，以及植堂会怎样令教会得益。以下是我们为什么参与这个重要事工的几个原因：

- **新教会增长更快：**就像所有生物，最先几年会有最大的增长。教会在头十年获得最大的相信比率，之后通常较为平稳。基督教自然发展组的基施顿·施瓦茨检视了6大洲32个国家的超过1000家教会。他发现100人的教会比巨型教会(1000人以上)在传福音的事工上有效16倍。
- **新教会接触新信徒：**已建立的教会会有自己的传统、习惯，也不容易改变。新信徒要融入，可能有困难。植堂教会非常吸引年轻人和新信徒。他们充满精力，专注外展，并有尝试新方法的弹性，能够吸引新来宾。有些宗派的研究发现，新教会吸纳的大部份新成员(60-80%)，都是从没有去教会的。而超过10年以上的教会，有80-90%的新成员都是从其他教会转来的（使徒行传 29 的网络）。植堂的目的不是从其他教会吸引人，而是接触迷羊。
- **新教会鼓励新领导：**教会有长久建立的领导，新进领袖就只有很少或没有机会实现领导。新的会众没有可倚赖的现存领导，必须信靠神，学习新技巧，并识别新的领袖。
- **新教会复兴整个群体：**因为有效传福音，植堂不但差派新信徒往自己的社区，也往同区的其他教会。因此，他们可以选择适合自己风格和位置的教会。布道策略和植堂经常增加附近教会的出席率。
- **新教会接触未得之民：**世界上仍有地方是福音未曾到达 以及没有教会的。我们必须在这些地方宣讲福音和建立教会，因为神的国包含地球上每个种族、语言和国家。人们需要靠近家居的教会，好让他们可以定时聚会。



❖ **植堂策略：**植堂的人有以下几个策略：

1. **单独宣教：**有些人受到呼召植堂，有时会跟家人搬到需要教会的特定地区。他们学习当地的语言、文化，然后开始传福音。通常由一个对福音有兴趣的人开始，之后是他的朋友和家庭网络。单独宣教可以由教会资助及差派，或者自行筹款。这种方式可以很困难和危险，但是有些人就是这样植堂！
  2. **植堂队：**教会识别地区对教会的需要，然后由会众中差派团队，并资助布道事工。通常有预先周详计划的活动，团队因着差派教会的支援、代祷和财政馈赠而得益。新教会由差派教会资助一段时间，直至领导建立，门训进行，教会能自行运作。
  3. **教会生育：**教会可能决定在城市的另一区域生育新教会。要达此目的，会从会众中差派数个家庭，成为建立新教会的核心。
- **策略步骤：**这三种植堂都必须有策略。集合信徒祈祷，研讨，规划策略会带来更大的成功。以下步骤对很多植堂都有用。有些可能重叠。

植堂的策略步骤		
1	<b>确立异象</b>	决定你想做什么和原因。为异象祈祷。求神指引异象和祝福计划。
2	<b>确认团队</b>	谁推行事工？他们要有什么技术和恩赐？谁带领团队？
3	<b>训练团队</b>	训练团队布道、门训和教会增长。
4	<b>确立目标</b>	决定要达成什么、进度和所需资源。确立项目和会议的日期和开始时间。
5	<b>研究对象</b>	学习对象社区的周边或种族以及他们的特定需要。可能需要部份成员搬到该地区。需要聚会点吗？教会活动在何处举行？
6	<b>制造联系</b>	透过属灵调查、满足社区的实际需要以及建立友谊，在对象社区制造联系。
7	<b>布道</b>	举办布道项目、导赏圣经学习班、派福音单张，以及进到人们聚集的地方。经常满足人们的实际需要是增加联系的好方法。应该是植堂队的持续活动。
8	<b>门训</b>	人们开始接受福音，就开始小组或一对一的门训过程。
9	<b>团契</b>	部份人开始门训，就可以聚集一起与团队团契和敬拜。也是教会开始崇拜的时机。



### 任务：

问所有组员以下问题，请答案记录在纸、黑板或其他视觉媒介上。

- 教会应该差派怎样的人去单独宣教旅程？他需要什么技巧和恩赐？这个方法有何好处和坏处？
- 教会需要怎样的人加入植堂队？  
(例如：考虑小企业老板、恩赐教师、正面思想者、大有信心的人、祷告勇士、年轻人、甚至对现时教会至关重要的人，都有益于植堂队！)
- 为何需要研究建立新教会的对象地区，并为植堂队确立目标？

### 教导：

- ❖ **教会植堂周期：**地球上的所有生物都经历生长周期。婴儿相比成人有不同需要。新诞生的教会就像幼儿，仰赖母会的供应直到他能自给自足。那时，他就可以自行植堂！

教会植堂周期	
概念	母会进行早前提及的策略步骤。可能会面对反对、怀疑和恐惧。此时必须专注于祷告。他们需要决定何时和在哪里植堂。
生育	这个步骤在首次公开崇拜举行时达成，伴以洗礼。这应该是庆典，若是安全，可以宣传公布。
儿童期	新教会需要母会的支持才能成长。他们需要属灵食物(教导)、指导(门训)和财政支援，若购买或租用房产。植堂队必须付上时间照顾新信徒和他们的属灵成长。
青春期	这个时期让年青的教会增加独立性。植堂队会识别有领导才能的人，并且训练他们。他们会分派教会内不同范畴的领导，当不再需要时，就停止财政支持。教会现在要负起财政责任。
成人期	这个阶段，教会达至成熟。可以自行管理，也不需要植堂队的支持。他任命长老和牧者，智慧运用资源，有合一的异象，有布道和门训，稳定的聚会点，并能追求和达到自己的目标。(目标举例：购买房产、营办基督教学校、幼儿园或诊所、配合社区需要、差派宣教士)
成为父母	周期继续而女儿教会能够自行植堂的阶段。这教会经历策略计划步骤并且透过成为母会增长。

- ❖ **植堂风险：**就像教会的所有使命一样，对神的国度有益处也有潜在危险。植堂时请留意以下的风险！

- **避免用自己的形象植堂：**就如父母必须让孩子自己成长，新堂不会和母会一模一样！会有点相似，但是健康的教会会有自己独特的个性。我们必须小心，让植堂反映神给予的个性，而不是纯粹母会的复制品。



- **避免因为反抗而植堂：**有时教会内有负面的声音，人们会因而想分裂出来。这是反抗——逃避教会的问题。是由破坏的关系和消极情绪引致的。结果是自觉比母会高人一等，并且与所有其他教会孤立的教会。这将引致危险的领导结构。
- **避免忽略门训：**植堂是刺激的经历，看起来成功，就令人想再次植堂。这是值得欣赏也可行的，但我们永不可忽略新信徒的门训。只有福音讯息和圣经并不足够。要成为健康的群体，他们需要照顾和导引，知道如何正当处理神的话，并以神的方式生活。
- **避免异象大于资源：**新教会通常缺乏资源（财政、房产、受训领袖）。若异象比资源更大，将会导致压力和沮丧。为所需的资源祈祷，并调适计划，以能智慧运用神给予你的。你要有创意和信靠神。
- **避免植堂失败：**有时植堂会失败。因为委任了错误的人、领袖的个人失败、植堂的资金不足、或者不能够理解当地的属灵需要和文化背景。若是如此，请由错误中学习。并不是每个布道尝试都会一次成功，植堂也如是。让神从经验中教导你，再尝试吧！

## 探讨

- ❖ 你留意到对于植堂有何批评？你认为这些批评合理吗？为什么？
- ❖ 开始植堂之前，你要留意什么危机？植堂者的个人祈祷和顺服神应该扮演什么角色？
- ❖ 教会是否需要永远保持活跃？教会在什么情况下应该结束？
- ❖ 在基督教不受欢迎，以及基督徒因信仰受到迫害的地区植堂，要怎样做？
- ❖ 你希望在什么地区植堂？他们需要什么？你怎样成为把这个异象化为现实的一份子？

## 祈祷

*以祷告结束本课。祈求教会继续在地球的每个区域植堂，以致所有人都得闻耶稣基督的福音。祈求你的参与能有看到健康教会自行植堂的喜乐。祈求神差派工人收割，并且是大丰收。*